



RCWIP NGO
BUSINESS
MEETING

FAQ - lista najczęściej zadawanych pytań

W razie dodatkowych pytań, odpowiedzi szukaj pod numerem 796 30 00, lub napisz na adres aleksandra.rak@rcwip.pl.

Na czym polega formuła takiego spotkania?

Przedstawiamy zwyczajowe punkty programu zaplanowane na ok. 2 godziny.

1. Rejestracja gości, kierowanie do stolików (czas na przygotowanie kawy/herbaty)
2. Oficjalne rozpoczęcie spotkania, prezentacja organizatora oraz partnerów i wyjaśnienie formuły.
3. NGO Business Meeting, czyli szybkie randki biznesowe
Przedsiębiorcy, start-upy, urzędnicy i przedstawiciele organizacji pozarządowych, w tym przedsiębiorstw społecznych spotykają się przy 2-os. stolikach. Każda para ma 5 minut na rozmowę, aby zaprezentować siebie i swoją działalność. Uczestnicy rotują pomiędzy stolikami. Koniec każdej 5-minutowej rundy sygnalizowany jest przez dźwięk dzwonka.
4. Business networking
W tej części jest czas na poczęstunek, zadanie dodatkowych pytań osobom, które nas zainteresowały i ostatecznie – zadeklarowanie na odpowiedniej kartce z kim chciałby się jeszcze raz spotkać w mniej formalnych warunkach i w jakim zakresie nawiązać współpracę.
5. Niespodzianka
6. Zamknięcie spotkania.

Czy muszę się przygotować?

Nie jest to konieczne, ponieważ w trakcie spotkania kolejne etapy są tłumaczone. Jeśli chcesz, to możesz zadbać o wizytówki i przygotowanie 2 minutowej prezentacji (ustnej, nie multimedialnej) o swoim projekcie/firmie oraz możesz się zastanowić nad odpowiedzią na

trzy pytania: Jakie są Twoje cele? Jak mogę Ci pomóc? Jaki problem swoich klientów rozwiązujesz?

Jak się ubrać?

Jak chcesz, jak Ci wygodnie.

Co po spotkaniu?

Spotkanie to jedynie pierwszy krok do nawiązania cennych znajomości. Na jego zakończenie wpisujesz na specjalnej kartce z kim chcesz się spotkać osobiście i przekazujesz ją organizatorom. My w ciągu 2 następujących tygodni kontaktujemy się z Tą osobą i umawiamy Was na pierwsze spotkanie w naszym biurze OWES (ul. Mennicza 1). Nie ma ograniczeń co do zadeklarowanych chęci współpracy i liczby spotkań. Jeśli będzie taka potrzeba to potem również animujemy Wasze spotkania. Zależy nam, abyście mogli się wzajemnie dogadać. Jednak prosimy - NIE SPAMUJ wszystkich swoją ofertą. To się nie sprawdza.

Czy mogę przyjść jako osoba indywidualna?

Tak. Jeśli uważasz, że nasze spotkania mogą być dla Ciebie pomocne to nic nie stoi na przeszkodzie żebyś mógł aktywnie uczestniczyć na takich samych zasadach jak organizacje.

Czy mogę być anonimowy?

Nie. Każdy ma się przedstawiać. Możesz być 'studentem/ szukającym pracy' – jeśli koniecznie potrzebujesz się 'ukryć'.

Czy poznam męża/żonę?

To nie jest celem spotkań. Ale kto wie?

Czy wydarzenie jest płatne?

Jest bezpłatne, ponieważ wszystkie wydarzenia NBM organizowane są w ramach Dolnośląskiego Ośrodka Wspierania Ekonomii Społecznej we Wrocławiu prowadzonego przez Regionalne Centrum Wspierania Inicjatyw Pozarządowych wraz ze Stowarzyszeniem Centrum Wspierania Przedsiębiorczości w ramach projektu Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Dolnośląskiego 2014-2020 współfinansowanego ze środków Europejskiego Funduszu Społecznego.

Czy będę musiał przemawiać publicznie?

Nie ma takiej formuły. Rozmawiasz jedynie z osobą siedzącą z Tobą przy stoliku. Masz tylko 5 minut na każdą rozmowę więc postaraj się wypaść jak najlepiej!

Czego mogę się spodziewać na spotkaniu?

Na spotkaniu możesz się spodziewać, że w ciągu 2 godzin poznasz osoby pracujące w różnych sektorach: w organizacjach pozarządowych, firmach prywatnych lub instytucjach publicznych. To ty będziesz z nimi rozmawiał, a nie tylko słuchał i patrzył. Będziesz mieć realną szansę pozyskać partnera, na którym Ci zależy (my staramy się Ci to ułatwić już na

etapie rekrutacji). Możemy Ci zagwarantować dobre miejsce na takie rozmowy, swobodną atmosferę, poczęstunek, niespodzianki, sporą dawkę humoru i pozytywnej energii!

Czego nie mogę się spodziewać?

Nie możemy Ci zagwarantować, że jedna randka przerodzi się w trwały związek ;) Być może będzie trzeba kontynuować znajomość z kilkoma osobami jednocześnie (u nas jest to jak najbardziej dobrze widziane). Pamiętaj, że osoby wskazane przez Ciebie nie muszą wyrazić chęci na osobiste spotkanie się z Tobą. Budowanie relacji biznesowych to proces. My będziemy wspierać Cię na tej drodze, ale to po Twojej stronie leży odpowiedzialność za wytworzenie takiej więzi, która przerodzi się w długotrwałą i wartościową współpracę.

W jaki sposób reklamować się na spotkaniu?

Są dwa podstawowe sposoby:

1. Podczas ok. 2-minutowej prezentacji postaraj się wyróżnić, bądź konkretny i pewny siebie.
2. W trakcie rozmów networkingowych postaraj się jak najbardziej pomóc rozmówcom – wtedy masz szansę być pozytywnie zapamiętanym i jest szansa, że ktoś będzie chciał Ci się odwdziżyć (pewności nigdy nie ma). Jeśli chcesz zwiększyć swoje szanse na znalezienie odpowiedniego partnera regularnie uczęszczaj na NBM. Spotkania są organizowane nie częściej niż raz w miesiącu w godzinach popołudniowych. Warto w tym celu śledzić nasz fanpage, na którym są tworzone bieżące wydarzenia NBM: www.facebook.com/RCWIP.Wroclaw.

Jak zostać partnerem wydarzenia?

To banalnie proste. Do współpracy zapraszamy podmioty, które mogą bezpłatnie (jednorazowo lub długofalowo):

- użyczyć nam lokalu do organizacji NBM (na ok. 20 osób)
- ufundować poczęstunek dla uczestników
- przekazać wartościowe gadżety/upominki dla uczestników
- wygłosić krótką prezentację na wybrany temat dotyczący biznesu

Z naszej strony zapewniamy możliwość promocji swoich produktów i usług na spotkaniu, umieszczenie loga firmy/institucji na promocyjnych materiałach reklamowych i informowanie o partnerstwie we wszelkich przekazach medialnych na temat poszczególnych spotkań. Zapraszamy do kontaktu z animatorką: aleksandra.rak@rcwip.pl
tel: 796 30 00